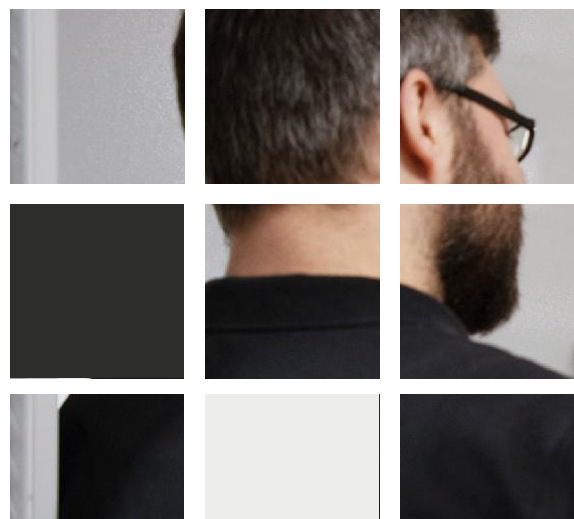




icotek
smart cable management

Nous nous développons et recherchons au plus tôt un

TECHNICO-COMMERCIAL SÉDENTAIRE POLYVALENT

Missions principales :

- Assurer le lien entre l'entreprise et ses clients (BtoB)
- Combiner des compétences techniques et commerciales pour comprendre les besoins client et y répondre
- Venir en support à l'équipe logistique lors des pics d'activité.

Activités principales :

- Analyser les besoins techniques des clients et proposer des solutions adaptées
- Rédiger les offres techniques et commerciales
- Assurer le lien avec les commerciaux itinérants et suivre les dossiers en coopération
- Traductions techniques anglais vers français
- Participer aux salons professionnels
- Préparation, conditionnement, stockage et expédition des commandes clients

Profil recherché :

- Formation commerciale, Bac + 2 minimum
- 2 à 5 ans d'expérience dans une fonction similaire en environnement industriel
- Appétence pour les produits techniques

Compétences :

- Maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel, PowerPoint) et Sales Force (optionnel)
- Sens de l'écoute et savoir travailler en équipe
- Autonomie et envie d'apprendre
- Excellente communication orale et écrite, rigueur
- Maîtrise de l'Anglais

Conditions de travail :

- CDI temps plein du lundi au vendredi

icotek SARL est une société privée détenue par le groupe allemand icotek. Nous sommes experts dans la gestion des câbles et de la technologie CEM pour l'industrie.

De grandes entreprises industrielles mondiales s'appuient sur notre expertise et notre force d'innovation. Nous commercialisons les produits icotek pour l'ensemble de la France depuis la filiale à Rillieux la Pape.

Merci d'envoyer votre candidature complète (CV et lettre de motivation) en indiquant votre date de disponibilité au plus tôt, et vos attentes salariales à l'adresse

I.tuffery@icotek.fr

icotek SARL
130 rue des terres Bourdin
69140 Rillieux-la-Pape
04 81 91 97 65

Plus d'informations

 icotek.fr